

Software Sales-Manager (m/w/d)

Über uns

Willkommen beim Pionier der Industrie 4.0! Wir wachsen beständig weiter und suchen Menschen, die ebenso viel Pioniergeist besitzen wie wir. Gemeinsam mit Ihnen wollen wir die Zukunft der industriellen Produktion gestalten. Neugier, Leidenschaft für Technologie und der Ehrgeiz, anderen immer einen Schritt voraus zu sein, prägen unseren Arbeitsstil. Ihre Chance: Arbeiten bei einem etablierten IT-Marktführer, der seinen Startup-Spirit nicht vergessen hat. Es erwarten Sie spannende Aufgaben, viel Raum für eigene Ideen, Abwechslung und ein internationales Arbeitsumfeld.

Was Sie machen...

- Akquirieren von neuen Kunden sowie konsequentes Erweitern unseres Kundenstammes
- Analysieren (Fit-Gap) der Anforderungen unserer branchenübergreifenden Kunden weltweit
- Erarbeiten von Angebots- und Verkaufsstrategien für unsere Produkte
- Erstellen von Konzepten und Angeboten
- Pflege und Ausbau der weltweiten Kundenbeziehungen
- Führen von Vertragsverhandlungen

Was Sie mitbringen...

WAS SIE FACHLICH MITBRINGEN...

- Akademische Ausbildung mit Fokus auf IT oder Automatisierung
- Vertriebserfahrung im Bereich erklärungsbedürftiger industrieller Software-Lösungen
- Idealerweise Kenntnisse im Bereich HMI, SCADA oder MES
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachenkenntnisse sind von Vorteil

WAS SIE PERSÖNLICH AUSZEICHNET...

- Sie sind ein Teamplayer und besitzen eine hohe Sozialkompetenz
- Ausgeprägte Kundenorientierung sowie selbstverständliche Präsentations-, Verhandlungs- und Kommunikationsstärke
- Sie besitzen eine selbstständige, strukturierte und analytische Arbeitsweise
- Sie sind flexibel, kreativ, zielstrebig und bringen Reisebereitschaft im In- und Ausland mit

Warum wir?

- Aufgabenstellungen, so vielfältig und abwechslungsreich wie unsere Systeme
- Interessante Herausforderungen, sowohl im Kundenkontakt als auch im Rahmen unserer Projekte
- Internationales Arbeitsumfeld
- Flache Hierarchien und offene Kommunikation
- Flexible Arbeitszeiten
- Ergonomische Arbeitsplätze mit optimaler Ausstattung in einem modernen Bürokomplex mit Dachterrasse
- Kostenfreie Getränke, Obst und Nervennahrung

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung per E-Mail an jobs@forcam.com.

Ihr Ansprechpartner für Rückfragen:

Enisco by Forcam GmbH
Angela Rasch
Human Resources Expert

Herrenberger Straße 56 - 71034 Böblingen - Tel.: +49 (0) 170 5688115